

Business Case – Light

En enkel business case, der kan danne grundlag for ledelsens beslutning om at igangsætte et projekt eller ej.

Business case for [projekt navn]		
Projekt ejer:	Ole Schultz DTU Engineering Technology	Dato: 5 nov 2025
Formål med projektet:	(Kort og præcist) At undersøge tilbageholdelse/forsinkelse af regnvand vha. Rockflowelementer uden og med planter og sammenligne med grønne tags evne til forsinkelse	
Baggrund:	Ved regnvejrshændelser 5 års regn 10 års regn så skal der bygges magasiner for at undgå oversvømmelser via kloaknettet. Hvis Rockflow kan holde på vandet en periode vil den tilbageholdte mængde vand bevirke at magasinerne ikke behøves at blive bygget/udbygget i takt med oftere og oftere regnvejrshændelser	
Strategi indsatser:	(Hvilke strategier taler projektet ind i?) Lokal tilbageholdelse af regnvand og forskønnelse af facer, hvis der sættes planter på – disse planter vil også holde på vandet.	
Gevinster:	Kvalitative: Forskønnelse af bygninger og køling om sommeren Rockflow – kaldes som produkt nu klimarør. KlimaRøret monteres direkte på bygningens facade og kan installeres på 5–8 dage – langt hurtigere end traditionelle løsninger med faskiner og terrænarbejde, som typisk tager 3-6 måneder at anlægge og koster markant mere at anlægge.	Kvantitative: Firmaet: FB Water ApS sælger løsningen i dag. Og anslår Pris: 13.750 kr. pr. Meter med planter · Standard KlimaRør – uden beplantning Pris: 10.500 kr. pr. meter DTUs beregning kan eksempelvis være på en traditionel faskine på 15 m ³ , der skal nedgraves i en eksisterende baggård. vil koste væsentlig mere end det tilsvarende volumen kan opnås gennem ca. 125 meter KlimaRør (eller 10 stk. nedløb med en længde på hver 12,5 meter og en samlet pris på ca. 125 m x 10.500 kr./m = ca. 1.300.000 kr. excl. moms (i 2023-priser)). Oplyst af FB Water
Gevinster – økonomi:	(Forventede økonomiske gevinster over 5 år) Besparelse på udbygning af magasiner og fasciner. I følge Krüger og Nature Impact koster en m ³ magasin ca 15000 kr. - så det er den kortsigtede gevinst for hver M ³ vand der tilbageholdes så det kan ledes langsomt ud i kollekul uden at overbelaste systemet	

Business Case Light Skabelon version [x] – revideres løbende gennem projektets faser

Omkostninger:	(Forventede omkostninger over 5 år) til drift 5000 - 10000 kr /år
Samlet gevinst:	Projektets nettogevinst over 5 år (gevinster minus omkostn.) Etablering af magasiner og fasciner – den pris kendes præcist - gevinsten er svært at estimere da det helt afhænger af ejendom og beliggenhed Der skal findes fysisk plads til fasciner og magasiner – der vil altid være plads på husfacader på gårdsiden mellem vinduer – i gamle ejendomme – ved nybyg kan det indtænkes i vægkonstruktion
Risici:	(Hvilke risici er der?) - at vandet løber over nedløbet Risikokategori – 1 – 5 (høj) Afhænger af hastighed hvormed nedbøren kommer
Projektlængde:	(Hvor lang er den forventede projektperiode?) For etablering se ovenfor – etablering kan ske over få dage